

Лукьянов Алексей Николаевич

моб. +7 999-000-000
8999000000@mail.ru
icq 000-000-000



Цель	Получение руководящей должности
Общие сведения	Семейное положение - холост Адрес: 100000, г. Город , ул. Ленина 200-37
Образование	2000 - 2005 Городской Государственный Университет им.М.В.Ломоносова факультет управления, квалификация – менеджер, диплом с отличием 2005 - 2008 Всероссийский Заочный Финансово-Экономический Институт факультет финансы и кредит, квалификация - экономист, диплом с отличием
Дополнительное образование	1999 - практика английского языка в США 2000 - курсы «Гид-переводчик» 2007 - Семинар «Эффективные продажи скоростных шин Goodyear», Миреваль, Франция 2008 - Семинар «Эффективный шинный бизнес с Michelin», Санкт-Петербург, Россия
Опыт работы	2005 - 2009 ООО ПКП «Компания» (г. Город) Профиль организации – головная структура одного из крупнейших в России лесопромышленных холдингов – ГК «Компания» (лесозаготовка, лесопереработка, недвижимость, автобизнес, гостиницы, охрана, торговля - www.copahy.ru) В 2005 году принят на должность менеджера, затем переведен на должность старшего менеджера, затем ведущего менеджера. В 2007 году мое направление оформилось в отдел, и я назначен на должность начальника отдела. Данное подразделение занимается оптовой продажей грузовых и легковых шин, а также запчастей к отечественной грузовой и тракторной технике. Начальник отдела автошин и запчастей Обязанности: <ul style="list-style-type: none"><input type="checkbox"/> организация работы подразделения<input type="checkbox"/> планирование и отчетность<input type="checkbox"/> управление закупками<input type="checkbox"/> управление продажами<input type="checkbox"/> дистрибуция<input type="checkbox"/> управление финансами, в т.ч. дебиторской задолженностью<input type="checkbox"/> управление филиалами<input type="checkbox"/> ведение переговоров<input type="checkbox"/> реклама, маркетинг Достижения: <ul style="list-style-type: none"><input type="checkbox"/> увеличение объемов продаж по вверенной мне товарной группе (грузовые шины) более чем в 12 раз за полтора года;<input type="checkbox"/> проведение в Городе конференции по грузовым шинам, что закрепило лидирующую роль компании на данном рынке, а также легло в основу целой серии подобных конференций в других городах России (проводились уже заводом изготовителем);<input type="checkbox"/> успешное начало нового направления - легковые шины (оптовое направление, подготовка к открытию собственной розницы);<input type="checkbox"/> подписание 5-ти дистрибьюторских (партнерских, дилерских) контракта, большинство из которых закрепляли Городскую область за ООО ПКП "Компания" в части оптовых поставок шин данных производителей;<input type="checkbox"/> успешное проведение более десятка складских инвентаризаций;<input type="checkbox"/> внедрение «1С:Управление торговлей 8» внутри подразделения, что позволило в дальнейшем перевести остальные структуры компании на данную программу; 2004 - 2005 ЗАО «Лесозавод-25» (г. Город , ГК «Компания») Профиль организации – производство экспортных пиломатериалов Менеджер сервисного центра Volvo CE Обязанности: <ul style="list-style-type: none"><input type="checkbox"/> текущее управление сервисным центром Volvo CE при заводе (продажи, планирование, складской учет, документооборот) За время работы мной восстановлена система документооборота, оптимизирована система складского учета, увеличена прибыльность подразделения
Дополнительные сведения	Продвинутый PC-пользователь (MS Office, MS Outlook, Internet Explorer, CorelDraw, 1С:Торговля-Склад, Управление торговлей, прочие) Права кат. В, опыт вождения – 6 лет Английский - свободный
Личные качества	Аналитический склад ума, способен решать сложные многоплановые задачи, выражены лидерские качества, целеустремлен, инициативен, стрессоустойчив, умею работать в команде, коммуникабелен, активен, амбициозен.
Здоровье	Занимаюсь спортом (большой теннис, плавание) Не курю, не имею иных вредных привычек